

持っていて損はない！！

キャッシュフローの危機を救う

切り札クレジットカードは

これだ！！



モイワカ

■ □ 推奨環境

このレポート上に書かれている URL はクリック出来ます。

クリック出来ない場合は最新の Adobe Reader を無料でダウンロードしてください。

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

■ □ 著作権について

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。

下記の点にご注意戴きご利用下さい。

このレポートの著作権は【モリタカ】に属します。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、

このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても

複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該等する行為を行った時は

関係法規 に基づき損害賠償請求を行う等、

民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。

著者は事前許可を得ずに、

誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、

万一誤り、不正確な情報等がありましても、

著者・パートナー等の業務提携者は一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートのご利用は自己責任でお願いします。

このレポートの利用することにより生じたいかなる結果につきましても

著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことを ご了承願います。

自己紹介



モリタカと申します。

この度はレポートをダウンロードいただき
誠にありがとうございます。

私は会社員のかたわら、

副業で電腦せどりを行っています。

2018年より事業をスタート、

amazonとYahoo!ショッピングにて

日用品、ペット用品、文房具、家電などを販売中。

昨年2020年は年商2000万突破、

ポイント含め10%~15%の利益率

を上げています。

下はAmazonにおける昨年の売上を示すものです。

売上ダッシュボード [詳細はこちら](#)

日付	売上の内訳	出荷経路		
自由選択 2020/01/01 - 2020/12/31	マーケットプレースの合計	Amazonおよび出品者	<input type="button" value="適用"/>	
売上スナップショット 2021年6月27日 20:56:51:JST 現在				
注文品目数	注文商品数	注文商品の売上	品目あたりの平均商品数	品目あたりの平均売上
3,030	3,463	¥22,507,502	1.14	¥7,428

2年以内にこの副業を専業とすることを目標に、日々精進しています。

■ロキャッシュフローに問題はありませんか？

電腦せどりにおいて、仕入れにクレジットカードを利用している方がほとんど。クレジットカード利用額の引き落としまでに、仕入れた商品を売り切る必要がありすが、売り切ったとしても売上金がすぐ振り込まれるわけではありません。それは、売上金が「**引当金**」として amazon に留保されるからです。

※引当金とは

[Help / ペイメント / よくある質問 / 引当金とは](#)

引当金とは

Amazon出品サービスをご利用の際、ペイメントレポートに引当金が表示されることがあります。引当金とは、保証申請や払い戻し（チャージバック）が必要な場合に備えて、十分な資金を確保するために留保される金額です。

引当金が発生している場合は、[ペイメントレポート](#)の一覧タブ内にある決済残高セクションに表示されます。引当金の理由について詳しくは、セラーセントラルの[アカウント健全性](#)ページをご確認ください。

引当金が発生する一般的な理由

- お届け日に基づく支払い
購入者からの返金リクエストがあった場合に備えて十分な資金を確保するため、注文の売上金は、その注文の最新のお届け予定日（EDD）から7日間が経過するまで留保されます。[Amazon指定の配送業者](#)による追跡可能な配送方法を使用している場合は、Amazonは各注文の実際のお届け日を確認できます。引当金は、最新のお届け予定日ではなく、実際のお届け日から7日間留保されます。
詳しくは、[お届け日に基づく支払い](#)をご覧ください。
- 注文の配達待ち
Amazonでは、購入者が注文した商品を約束されたコンディションで受け取ったことを確認するまで、アカウントの残高の一部を引当金として留保することがあります。これにより、保証申請や払い戻し（チャージバック）が必要な場合に、十分な資金を確保できます。
詳しくは、[お届け日に基づく支払い](#)をご覧ください。
- Amazonマーケットプレイス保証申請
Amazonマーケットプレイス保証が申請されると、処理が完了するまで申請金額が留保されます。Amazonマーケットプレイス保証の処理には最大で14日、またはそれ以上かかる場合もあります。処理が完了すると、引当金の残額は留保が解除されます。
- 払い戻し（チャージバック）
出品者のアカウントで、過去30日以内の取り引きにおいて払い戻し（チャージバック）が発生している場合、アカウントの残高の一部が引当金として留保されることがあります。すべての払い戻し（チャージバック）の処理が完了すると、引当金の残額は留保が解除されます。
- パフォーマンス
パフォーマンス指標が基準を下回る場合に、アカウントの残高の一部が引当金として留保されることがあります。多くの場合、パフォーマンス指標が基準より低いのは、保証申請、払い戻し（チャージバック）、返品が発生率が高いからです。
- アカウントの確認
出品者の販売実績や出品用アカウントに予想外の変化が見られた場合、または、新しい出品者で配達にかかる時間が決済期間より長い場合は、アカウントの残高の一部が引当金として留保されることがあります。

引当金の理由が複数ある場合、その合計額が留保されます。たとえば、800円の注文が配達待ちで、400円の注文に対してAmazonマーケットプレイス保証が申請されている場合、それら2つの注文の引当金として1,200円が留保されます。

売上金の支払いを速やかに受け取るにはどうすればよいですか？

引当金の留保が早く解除されるための対策については、下記をご覧ください。

- 銀行口座情報
- クレジットカード情報の更新
- 出荷通知の送信
- Amazonマーケットプレイス保証申請
- 払い戻し（チャージバック）

関連情報

[売上金の支払いが行われない理由を調査する](#)

amazon セラーセントラルヘルプページより

売上金の支払いを速やかに～とは記述があるものの、その対策は全く役に立ちません。

□■キャッシュフローをよくするために

そのような現状の中で、私たちが出来る対策として

○ 極力現金仕入れをする

一番無理のない方法ではありますが、お金の困って現状を変えるために副業としてせどりを選んだ方にとっては難しい方法です。ですが、これが一番いい方法です。

○ 出来るだけ月初に仕入れを終わらせる

楽天なら楽天カード、ヤフショならYahoo!カードを利用して仕入れますよね。

利用した分に合ったポイントを獲得できるので当然です。

月末締め、翌月末払いのサイクルを考えると、

仕入れのタイミングが月末に近づけば近づくほど、支払期日が迫るため、

仕入れた商品が売れたとしても、支払期日に間に合わない可能性が高くなります。

私は10日までにはだいたい仕入れを終わらせ、15日以降は仕入れをしません。



CHECK!! ここに注目!!

Q. カード利用の毎月の締日と支払い日はいつですか？

A. 回答

毎月の締日・支払い日は下記となります。
口座振替のお客様は、ご請求日の前営業日までに預金残高のご確認をお願いいたします。

カード利用締日	月末
ご請求	翌月27日 (金融機関が休業日の場合は翌営業日)

※楽天e-NAVIでの毎月の請求額の更新は毎月12日頃となっております。

[お支払い口座の照会・変更はこちら\(楽天e-NAVI\)](#)>

[当月請求額の照会はこちら\(楽天e-NAVI\)](#)>

利用締日と請求月

- 楽天市場でのカード利用の締日は毎月25日となっており、楽天市場で26日～月末までにご利用された分は、翌々月27日のご請求となります。
- ご利用店舗によっては、ご請求月が前後することがございます。
- 加盟店(お店)から弊社へ、ご利用情報が到着するタイミングや事務処理上の都合により、カードご利用分の請求月がご利用月の翌月ではなく翌々月以降となる場合がございます。

楽天市場での

楽天カード利用の締日は**25日**です。

26日～月末にかけて楽天カードを利用した分は翌々月27日の請求になります。

しかし、**26日～月末にかけて**

利用した分のポイントは翌月に獲得するため、

ポイントを先取りすることが出来ます。

この時期にポイント10倍など、高ポイントを獲得するように意識して仕入れすると、よりキャッシュフローがよくなることでしょう。

楽天カードヘルプページより

■□持っていて損はない！！ キャッシュフローの危機を救う 切り札クレジットカードはこれだ！！

ここで本題に入ります。

ここまでではっきりしたことは、

- 仕入れた商品を支払期日までに売り切ること
- 仕入れた日から支払期日までは出来るだけ期間が長い方が望ましいです。

しかし、だいたいのクレジットカードは

- 月末締め、翌月末払い
- 15日締め、翌月10日払い

など、その期間が一番長くても1か月です。

もし、締日から翌々々月払いのカードがあったとしたら都合がいいと思いませんか？

実は… **あるんです！！**

お支払いは最長3か月後、ゆとりのあるお支払い

ショッピング1回払いご利用分は、お支払いが**最長3ヶ月後**となり、ゆとりある資金計画をサポートします！ (※3)



※1日が金融機関休業日の場合は翌営業日支払いとなります。

例えば7月に利用した分は10月1日支払いになるということです。













そのようなカードがあるとは全く知らず、知った直後に私は申し込みをしました。

そのカードとは…

ポケットカードビジネスカードです。

<https://www.pocketcard.co.jp/card/business/>

ビジネスカード一覧

<p>P-one Business Mastercard</p>  <p>年会費 初年度無料</p> <p>ブランド </p> <p>紛失・盗難保障 付帯</p> <p>ビジネスシーンで活躍！すべての個人事業主様、法人の代表者様へ、成功のための1枚。</p>	<p>シマホ ビジネスカード</p>  <p>年会費 無料</p> <p>ブランド </p> <p>紛失・盗難保障 付帯</p> <p>建築資材・工具の購入にこの1枚！ 新規ご入会特典として、カード発行3ヶ月後末日までの島忠・ホームズホームセンターフロアおよび家具フロアご利用代金の5%をわれなくキャッシュバック！</p>	<p>オートバックス ビジネスカード</p>  <p>年会費 無料</p> <p>ブランド </p> <p>紛失・盗難保障 付帯</p> <p>「オートバックスグループ」各店で利用できる個人事業主様、法人の代表者様専用のビジネスカード。ゆとりのご利用可能枠とお支払いでビジネスシーンをサポートします。</p>	<p>コーナンPRO BusinessCard</p>  <p>年会費 無料</p> <p>ブランド </p> <p>紛失・盗難保障 付帯</p> <p>お支払いは最长で3ヵ月後！コーナンPRO Businessカードでゆとりある資材・用具類のご購入を！</p>
<p>建デポ ビジネスカード</p>  <p>年会費 無料</p> <p>ブランド </p> <p>紛失・盗難保障 付帯</p> <p>プロ専用の会員制総合建材店「建デポ」でクレジットカード払いでポイントが貯まるビジネスカード！ビジネスシーンをサポートします。</p>	<p>カーマ・ビジネスカード</p>  <p>年会費 無料</p> <p>ブランド </p> <p>紛失・盗難保障 付帯</p> <p>「DCMカーマ」をはじめ、幅広い店舗へ入会できる「DCMカーマ21」、プロ専門の「カーマプロ」、工具専門店の「ホダカ」などDCMカーマ各店でご利用できるビジネスカード。従業員カードを10枚まで発行無料！</p>		

※ **P-one Business Mastercard** は翌々月払いになりますのでお間違いないように。

私の地域では近くにオートバックスしかないため、

私が所有しているのはオートバックスビジネスカードですが、

○ 島忠・ホームズ ○ コーナン ○ 建デポ ○ DCMカーマ ホダカなど

最寄りのよく利用する店舗のカードを作成するのがいいでしょう。

仕入れに利用する店舗のカードが理想ですね。

□■メリット・デメリット

○ メリット

利用月の翌々月支払い以上のメリットはありませんが

- ・ 年会費無料
- ・ 利用可能枠最大300万

審査次第ですが、利用枠によっては最強のカードになるでしょう。

○ デメリット

- ・ **個人は持ってません** ~ 個人事業主、もしくは法人代表者が対象です。

事業実績確認書について

下記必要書類（最新のものを）をすべてご返送ください。

■個人事業主様の場合	■法人の代表者様の場合
<p>①確定申告書B（税務署での受付が確認できるもの）</p> <p>②青色申告決算書</p> <p>※白色申告書の場合は、収支内訳書</p> <p>※開業まもなくで決算書の提出ができない場合は、事業実態を確認できる資料のコピーをご提出ください。</p> <p>～事業実態を確認できる資料～</p> <p>（ア）公的な営業許可証または届出書</p> <p>（イ）屋号の記載された事業所の賃貸借契約書および請求書 等</p> <p>③事業・収支・資金計画書</p> <p>●事業・収入・資金計画書は当社所定の用紙にご記入ください。</p> <p>●融資ご利用希望可能枠を100万円以下でご指定の場合は、事業・収支・資金計画書のご提出は不要です。</p>	<p>①決算書（直近1期分）※下記3点すべて</p> <ul style="list-style-type: none">・ 損益計算書・ 貸借対照表・ 販売費および一般管理費内訳 <p>※開業まもなくで決算書のご提出ができない場合は、履歴事項全部証明書のコピーをご提出ください。</p> <p>②収入証明書（最新の発行のもの）※下記のいずれか</p> <ul style="list-style-type: none">・ 源泉徴収票（現勤務先のもの）・ 直近の連続2ヶ月分の給与明細書（勤続年数1年未満の方に限りです）・ 市区町村が発行する課税証明書（所得証明書）

- ・ 審査次第では持つことが出来ない
- ・ 利用可能枠最大300万とはいえ、

審査によっては利用可能枠が少ないことも充分考えられます。



CHECK!! ここに注目!!

利用月の翌々々月に支払いとなるため、それまでに利用可能額を使い切ってしまうことが考えられます。

その場合は仕入れた商品を売り切り、売上金が全て支払われた後に繰り上げ返済を行うと良いでしょう。

■ まとめ

いかがでしたか？

- 支払いまでの猶予が通常カードよりも1か月長い
- 年会費無料

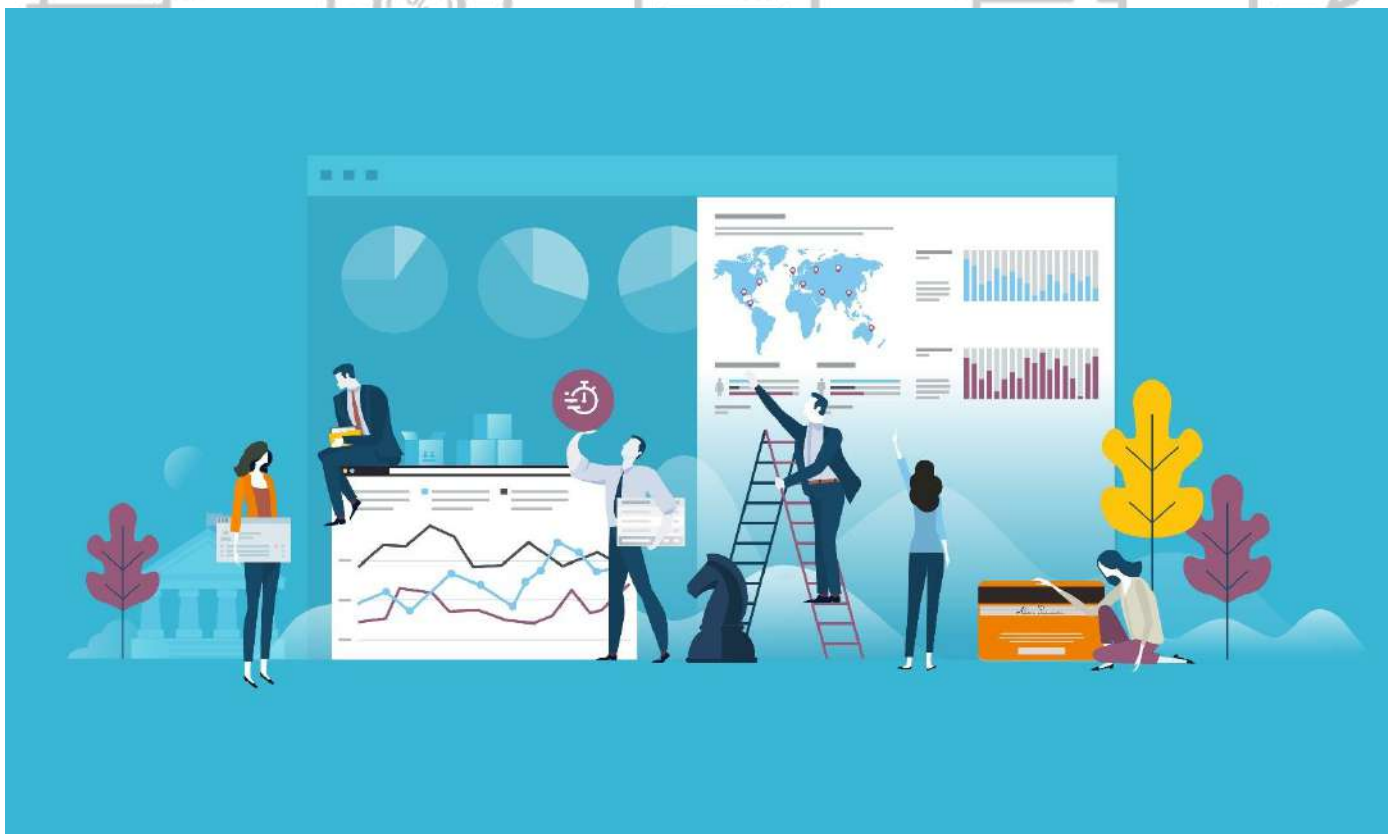
これだけでも所有して損はないカードだと言えます。

「ご利用は計画的に」

カードの支払いのためにせどりをしている、というのは本末転倒。

このレポートがゆとりのある仕入れの手助けになれば幸いです。

最後までお読みいただきありがとうございました。



発行者情報



発行責任者 モリタカ

メールアドレス hello@moritkac.com

メインブログ <https://moritkac.com> (改装中)

Twitter <https://twitter.com/moritkac>

メルマガ モリタカの amazon 自己発刊 実践記

登録はこちら <https://maroon-ex.jp/fx326164/adF6UX>